



RECRUTEMENT

Technico commercial(e) itinérant(e) secteur vétérinaire – Grand Ouest

Mikan, 1er fournisseur en physiothérapie, rééducation et prise en charge de la douleur animale depuis 10 ans, recrute un(e) technico-commercial(e) pour renforcer sa présence terrain et répondre aux besoins d'un marché en plein développement et axé sur les nouvelles technologies de soin.

Missions principales :

- Analyse des besoins clients et promotion des produits
- Apporter des solutions complètes à vos clients (produits et services)
- Identification et mise en oeuvre des actions permettant le développement du chiffre d'affaires sur votre secteur auprès de clients vétérinaires existants et nouveaux
- Etablir le plan de tournée et effectuer le reporting quotidien du suivi de votre portefeuille
- Visite, présentation et démonstration matériel sur votre secteur
- Assurer la continuité du process de vente jusqu'à l'installation du matériel et la formation des clients
- Prospector et fidéliser de nouveaux clients pour accroître la notoriété de l'entreprise
- Présence lors d'évènements professionnels (formations, congrès...)

Les avantages :

Vous rejoignez une équipe dynamique. Secteur Grand Ouest.
Rémunération motivante fixe et commissions, voiture de société, ordinateur portable, smartphone.
Formation de 1 mois au siège de l'entreprise.

Profil idéal :

Dynamique et impliqué(e), votre aisance relationnelle et la qualité de votre écoute sont des atouts indispensables pour pérenniser la relation client et réussir dans cette fonction.

Expérience commerciale terrain exigée 2 ans minimum.
Idéalement avec des notions scientifiques (vétérinaire, biologie animale, médecine, kinésithérapie...).

Vous êtes motivé pour rejoindre une entreprise en fort développement avec un positionnement haut de gamme sur le marché national.

Poste :

Poste sur secteur Grand Ouest

Contact :

Mme Le Gallais
c.legallais@mikan-vet.com

www.mikan-vet.com